

Numéro dans le SI local :	
Référence GESUP :	00301
Discipline :	H8052 - Economie et gestion option marketing
Profil :	voir fiche de poste
Implantation du poste :	0911990U - UNIV. EVRY (IUT EVRY)
Localisation :	EVRY
Code postal de la localisation :	91000
Etat du poste :	Vacant
Contact administratif :	Laurence JODI
N° de téléphone :	RESPONSABLE SPE
Email :	01.69.47.72.05
	laurence.jodi@iut.univ-evry.fr
Date d'ouverture des candidatures :	16/03/2021
Date de fermeture des candidatures :	14/04/2021, 16 heures 00, heure de Paris
Date de prise de fonction :	01/09/2021
Profil enseignement :	
Composante ou UFR :	IUT GLT/TCE EVRY
Référence UFR :	

Le profil détaillé se trouve en page 2 et suivantes



Campagne d'emplois Enseignants du second degré 2021

Date de prise de fonction : 01/09/2021

Implantation de l'emploi demandé :

Université d'Évry-Val-d'Essonne **IUT d'Évry Val d'Essonne – Départements GLT/TCE – Site Romero**

Identification sur le poste IUT Evry Val Essonne 0301

Nature de l'emploi : second degré **Discipline :** ECO-GESTION- option marketing négociation

Composante ou UFR : IUT d'Évry Val d'Essonne - Départements GLT/TCE

Intitulé du poste 0301 : ECO-GESTION Option Marketing-Négociation

Situation du poste :

Etat du poste : **vacant** susceptible d'être vacant

Motif de la vacance :

Mutation promotion du titulaire détachement **retraite** disponibilité autre :

Nature du concours : **AFFECTATION DANS UN ETABLISSEMENT D'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR**

PROFIL ENSEIGNEMENT

Composante d'affectation : IUT d'Évry Val d'Essonne

Lieu(x) d'exercice : IUT EVE-Site ROMERO

Filières de formation concernées : BUT Formation initiale, en apprentissage et en continue. Licences Professionnelles.

Objectifs pédagogiques et besoin d'encadrement :

La personne recrutée sera en charge de l'enseignement des disciplines liées à la négociation commerciale dans un contexte international et plus spécifiquement dans le domaine de la logistique et du transport. La personne devra ainsi être capable de dispenser des enseignements en matière de négociation commerciale, de management des achats mais aussi les disciplines liées au marketing et au management commercial de l'activité des entreprises en BUT FI, FA et FC mais aussi en LP.

La personne recrutée devra être capable d'enseigner la dimension commerciale liée à la distribution-réseaux, notamment les problématiques qui concernent les circuits et canaux de distribution, la chaîne de valeur et logistique, les stratégies de distribution et enfin la gestion et animation des réseaux commerciaux et de distribution.

Le besoin en formation nécessite que la personne recrutée puisse intervenir en matière de marketing international et en veille marketing.

La réforme de la formation dans le cadre du BUT et l'évolution du secteur de la logistique implique que la personne recrutée puisse faire la preuve de compétences et d'expériences pédagogiques dans le domaine de la négociation et de la digitalisation de la relation client.

La personne recrutée sera amenée à s'investir dans la vie pédagogique et administrative du département en participant au Suivi d'étudiants en stage, à l'encadrement d'apprentis et à la prise de responsabilités pédagogique (projets tuteurés, stages,...)

Nom Chef de Département : Saïd LESSOUED

Tél. Chef de Département : 01.69.47.72.16

E-mail chef de Département : s.lessoued@iut.univ-evry.fr

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

AUTRES

Description activités complémentaires :

Moyens (matériels, humains, financier...) :

Compétences particulières requises :

Evolution du poste :