



# DOSSIER DE CANDIDATURE EN LICENCE PROFESSIONNELLE (Année 2018-2019)

IUT EVRY VAL D'ESSONNE  
Dépt. TC Evry / LP CCP  
22, Allée Jean Rostand  
91025 Evry Cedex

**Site Evry**

25, Cours Monseigneur Roméro  
91000 Evry

Domaine :

**DEG – Droit, économie, gestion**

Intitulé de la mention :

**Assurance, banque, finance : Chargé de clientèle**

Intitulé du parcours :

**Chargé de clientèle particuliers**

Civilité : .....

Nom : .....

Nom d'usage ou marital : .....

Prénom : .....

**DIPLÔME D'ACCES A L'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR :**

BACCALAUREAT

Série : ..... Spécialité : .....

Obtenu en : ..... Mention : .....

**DIPLÔME LE PLUS ÉLEVÉ OBTENU APRÈS LE BAC :**

.....

**Renseignements concernant le candidat**

Date de naissance : ..... Commune : ..... Pays : .....

Adresse du candidat : .....

N° Téléphone : ..... N° Portable : .....

E-mail : .....

Code INE/BEA : .....

**Situation actuelle**Etudiant  Bac + 2 (précisez) : .....  préparé  obtenu année .....Salarié Sans emploi 

Combien d'années avez-vous travaillé ? ..... ans

Si vous avez travaillé plus de 2 ans, veuillez compléter la partie formation continue page 3.

## Langues vivantes

LANGUE	NIVEAU	NIVEAU CLES	

## Récapitulatif des dernières années d'étude

Année	Classe	Etablissement	Ville
2017/2018			
2016/2017			
2015/2016			
2014/2015			

## Expérience professionnelle ou engagement dans la vie associative

DATE	EMPLOYEUR	POSTE

## Partie réservée à la formation

1) Vous travaillez, vous êtes

- En plan de formation       En congé individuel de formation

Nom et adresse de l'employeur : .....  
.....

2) Vous êtes demandeur d'emploi

Date d'inscription à l'ANPE : .....

# **Choix de votre statut de formation**

(Cochez votre choix)

## **Alternance:**

➤ Contrat de **Professionalisation** et Contrat d'**Apprentissage**

**Rythme de 2 semaines à l'IUT, et 2 semaines en entreprise plus 7 semaines en entreprise de décembre à janvier.  
Rentrée le 17 SEPTEMBRE 2018 – 2 sites de formation : IUT ROMERO EVRY et Lycée Saint Charles ATHIS-MONS**

(Il est possible de cocher les deux choix, ou d'en cocher un seul)

- |  |                              |                              |
|--|------------------------------|------------------------------|
| • <b>Formation en Apprentissage</b>                  | OUI <input type="checkbox"/> | NON <input type="checkbox"/> |
| • <b>Formation en Contrat de Professionalisation</b> | OUI <input type="checkbox"/> | NON <input type="checkbox"/> |

Vous êtes en contact avec une entreprise d'accueil potentielle : OUI  NON

Si oui, coordonnées de l'entreprise :

.....

Personne à contacter :

.....

## **Formation Continue pour adultes :**

**En période professionnalisation : rythme de 2 semaines à l'IUT, et 2 semaines en entreprise plus tout le mois de décembre passé en entreprise  
Rentrée le 17 SEPTEMBRE 2018**

- |  |                              |                              |
|--|------------------------------|------------------------------|
| • <b>Formation en Période de Professionalisation</b> | OUI <input type="checkbox"/> | NON <input type="checkbox"/> |
|--|------------------------------|------------------------------|

Pour toutes informations complémentaires, veuillez contacter le secrétariat de la filière :

## **Département TC**

Mme Geneviève Argence-Breau

25, Cours Monseigneur Roméro

91000 Evry

☎ 01 69 47 73 60

Email : [g.argencebreau@iut.univ-evry.fr](mailto:g.argencebreau@iut.univ-evry.fr)

## Documents à joindre impérativement au dossier :

- ✓ **Curriculum-vitae**
- ✓ **Dossier de motivation, de 2 à 4 pages**, expliquant, justifiant et motivant les points suivants :
  - à l'exception des étudiants en BTS Banque ou Assurances, pour tous les autres étudiants, explication du choix de poursuite d'études post-bac,
  - de la justification autour du choix de la poursuite d'études Bac+2 en LP Banque-Assurance, Chargé de clientèle,
  - de la motivation pour le secteur de la banque ou des assurances,
  - de la connaissance de ces deux secteurs (nourri d'exemples concrets ou théoriques),
  - des appétences et compétences commerciales (décrites et analysées de façon précise),
  - de l'expérience dans les 2 secteurs concernés (décrites et analysées de façon précise),
  - de la carrière souhaitée en banque ou en assurance.
- ✓ **Un avis du jury de poursuites d'études**  
(Pour les candidats en FA)
- ✓ **Relevés de notes du cursus complet Bac + 2** : 1ère et 2ème année.  
(Pour les candidats en FA)
- ✓ **Diplômes ou titres obtenus**  
(Les titulaires de titre étranger doivent en fournir la traduction certifiée)
- ✓ **Certificat(s) de stage de formation** : joindre contenu / volume horaire de la formation. (Pour les candidats en FC/contrat de professionnalisation ou VAE)
- ✓ **Attestation de suivi de stage**  
(Pour les candidats en FC/contrat de professionnalisation ou VAE)
- ✓ **Certificats de travail**  
(Pour les candidats en FC/contrat de professionnalisation ou VAE)
- ✓ **Choix de votre statut de formation** joint en Annexe 1
- ✓ **Pièce d'identité** : carte d'identité, passeport, pour les étudiants étrangers photocopie titre de séjour et de travail en règle.
- ✓ **1 photo d'identité**

Pour toutes informations complémentaires, veuillez contacter le secrétariat de la filière :

### Département TC

Mme Geneviève Argence-Breau

25, Cours Monseigneur Roméro

91000 Evry

☎ 01 69 47 73 60

Email : [g.argencebreau@iut.univ-evry.fr](mailto:g.argencebreau@iut.univ-evry.fr)

## Modalités de recrutement

- Ouvert aux étudiants titulaires d'un diplôme Bac + 2 en Banque, en Assurances, en techniques de commercialisation, négociation et relation client, management des Unités Commerciales, et en comptabilité-gestion, en économie, en sciences sociales et humaines, en droit, (BTS, DUT, L2 principalement)
- Pas de limite d'âge (**limite d'âge de 26 ans pour l'apprentissage uniquement**)

PRESELECTION : sur dossier

SELECTION : sur entretien

## Choix de la scolarité *(Plusieurs choix possible)*

### Alternance:

- Contrat de **Professionnalisation** et Contrat d'**apprentissage**

**Rythme de 2 semaines à l'IUT, et 2 semaines en entreprise plus 7 semaines en entreprise de décembre à janvier.**

**Rentrée : 17 septembre 2018**

### Formation Continue pour adultes :

**En période professionnalisation : rythme de 2 semaines à l'IUT, et 2 semaines en entreprise plus tout le mois de décembre passé en entreprise**

**Rentrée le 17 septembre 2018**

- **Formation en Période de Professionnalisation**
- **Formation en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation**

**Candidatures : à partir du 10 janvier 2018 avec 4 dates limite pour les différentes sessions de recrutement, identiques pour tous, quel que soit le type de contrat ou le lieu de formation.**

**Les sessions de recrutement se dérouleront sur le site du CFA d'Evry. La matinée sera consacrée à la présentation de la formation et de l'alternance. L'après-midi, auront lieu une série de tests écrits, et un entretien individuel avec des professionnels du secteur de la banque et des Assurances.**

<b>1<sup>ère</sup> sélection :</b>	<b>6 février 2018</b>
<b>2<sup>ème</sup> sélection :</b>	<b>5 mars 2018</b>
<b>3<sup>ème</sup> sélection :</b>	<b>10 avril 2018</b>
<b>4<sup>ème</sup> sélection :</b>	<b>15 mai 2018</b>

Les deux premiers jurys de sélection sont positionnés très tôt afin de pouvoir envoyer les CV des personnes retenues aux partenaires bancaires dont les campagnes de recrutement se font de janvier à avril. La pré-sélection des dossiers et la convocation pour l'entretien de sélection se font dans l'ordre d'arrivée.

L'admission dans un cycle en apprentissage ou en contrat de professionnalisation est soumise à l'obtention d'un contrat de travail avec une entreprise.

Pour les étudiants en cours d'obtention de leur bac +2 (DUT, BTS), il est conseillé de ne pas attendre les résultats pour s'inscrire. Les justificatifs d'obtention de diplôme seront à fournir au secrétariat à partir de juillet.

**Clôture candidatures : 27 avril 2018**

#### • Formation continue adulte

Inscription : **Clôture des candidatures : 17 juin 2018 pour la FC**

### Objectifs de l'option GCP

Former des gestionnaires de clientèle particuliers exerçant dans le cadre commercial des agences bancaires et des cabinets d'assurance, et acquérir une expérience professionnelle, grâce à une articulation théorie/pratique.

# Contenu de la formation

Intitulé des Enseignements	Volumes Horaires			Coeff UE.	Coefficient Matières	ECTS
	Total	CM	TD			
<b>Mise à niveau</b>						
Economie générale et d'entreprise	15		15			
Informatique	15		15			
<b>UE 1 - Unité d'Enseignements : ENVIRONNEMENT JURIDIQUE</b>				<b>4</b>		4
Droit de la banque et des assurances	20	10	10		2	
Fiscalité professionnelle	20	10	10		2	
<b>UE 2 - Unité d'Enseignements : ENVIRONNEMENT ECONOMIQUE</b>				<b>4</b>		4
Environnement économique et stratégie de la bancassurance	20	10	10		2	
Enjeux des marchés financiers - actualité financière et économique	20	10	10		2	
<b>UE 3 - Unité d'Enseignements : GESTION DE LA BANQUE ET DES ASSURANCES</b>				<b>4</b>		4
Règlementation de la banque et des assurances	24	12	12		2	
Analyse et gestion du risque bancaire	24	12	12		2	
<b>UE 4 – Unité d'Enseignements : PRODUITS DE LA BANCASSURANCE</b>				<b>10</b>		10
Les produits bancaires	24	12	12		2	
Les produits d'assurance de biens	24	12	12		2	
Les produits d'assurance de personnes	24	12	12		2	
Les produits d'épargne salariale et d'épargne retraite	24	12	12		2	
Les activités de crédits	24	12	12		2	
<b>UE 5 - Unité d'Enseignements : MARKETING ET RELATION CLIENTELE</b>				<b>8</b>		8
Marketing des services et produits de la bancassurance	24	12	12		2	
Approche globale et patrimoniale du client	24	12	12		2	
Développement de la relation client	24	12	12		2	
Bancassurance à distance	24	12	12		2	
<b>UE 6 – Unité d'Enseignements : Acquisition des méthodologies</b>				<b>8</b>		8
Développement de la communication écrite et orale	24	12	12		2	
Méthodologie de recherche et d'analyse	24	12	12		2	
Mathématiques statistiques et financières	24	12	12		2	
Anglais de la banque et des assurances	24	12	12		2	
<b>UE 7 - Unité d'Enseignements Projet tuteurés : 110 heures</b>				<b>10</b>		10
<b>UE 8 - Unité d'Enseignements : Stage et mémoire</b>				<b>12</b>		12
<b>TOTAUX DES HEURES D'ENSEIGNEMENT</b>	<b>580</b>	220	360			60